Recruit Information

カスタマサポート営業！

□□□□□□□ ￥220,000 〜 250,000 □□□□□□□□□□□□□□□□: □□□□□□□□□□□□□□□□□□□□

□□□□□□□□□□: tokyo JOB CODE : 14178-0

□□□□□□□ □□□□□□□□□□□	business level,□□□□□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□□□	【必須条件】 ・ PCスキル（Word・ Excel・ PowerPoint 初級〜中級レベル以上） ・ ブラインドタッチ可能 ・ 外国籍の方の場合は、日本語能力検定N1取得 【歓迎条件】 ・ BtoBセールスの経験 ・ 接客販売経験（ただし飲食以外で1年以上） 【求める人物像】 ・ 素直さがある ・ やる気がある ・ クライアント先に常駐になるためアピアランス（見た目）は非常に重要視します。 ・ 髪の毛の色が極端に明るい方は入社までに染めていただく必要があります。 ・ 自由な服装がよい、という方は選考が難しいです。 研修期間は2か月です。
□□□□□□□□□□□□□ / □□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□(□□□□□□□□□□□□□□□□□□)
□□□□□□□□□□	五反田駅 池袋駅徒歩5分
□□□□□□□□□□□□□□□□□	9:00～18:00(内実働8h)(休憩1h) 休日：土日祝休み 年間休日：120 日 休暇制度：年末年始休暇 夏季休暇 GW休暇 慶弔休暇 産休・ 育休 有給休暇
□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□	月間20時間程
□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□/□□□□□□□□□	業務内容 営業のアウトソーシングと、 BtoBマーケティングを掛け合わせたサービスを提供している会社です。 お客様先へ常駐して、マーケット調査から□込み顧客へのアプローチ、要件定義、受注後のアフターフォローまでを□貫してサポートしています。 また、営業職と言っても弊社のメインの仕事は、受注を目的とした営業ではなく、 すでに受注いただいている既存顧客に対するフォローを目的としたカスタマーサポートに近い営業です。 お仕事自体も、未経験でも十分活躍でいるフィールドが用意されています。 まずは営業として最初の一歩を踏み出してみたい、という方はぜひご応募ください！ 職場環境 ≪産育休取得実績100%≫ 輝く□性がたくさん在籍している環境です！ ★「JAPAN WOMAN AWARD 2017」3位選出企業 ★80%以上が未経験スタート ★在籍する社員は8割以上が□性、代表も□性！ 福利厚生 ■昇給年2回 ■賞与年1回（8□） ■各種社会保険完備 （雇□・ 労災・ 健康・ 厚□年□） ■交通費□給（上限□3.5万円） ■時間外□当（みなし残業超過分） ■出張□当 ■役職□当 ■社員旅□ ■401K年□（確定拠出年□） ■結婚祝い□ ■出産祝い□ ■携帯・ PC貸与 ■創□祭
□□□□□□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□/□□□□□□□□□□□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□,□□□□□□□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□□	□□□/□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□□□□,□□□□□□□□□□□
□□□/□□□□□□□□□□□□□□□ □□/□□□□□□/□□□□□□□	□□□□ □□□□□□□□□□□□□□□□□□,□□□□□□□□□/□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□,□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□,□□□□□□□□□□□□□□□□□□/□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□

□□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□ : □□□□□□□□□□□□□(□□□□□□□□□□□□□□□□□)

□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□ □□□ □□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□ □□□□□□□→ JOB CODE 14178-0		□□□□□□□□□□□□□□□□□□