Recruit Information

外国人材紹介事業 営業責任者候補

□□□□□ ￥6,000,000 〜 8,000,000 □□□□□□□□□□□□□□□□□: □□□□□□□□□□□□□□□□□□

□□□□□□□□□□: tokyo JOB CODE : 13538-0

□□□□□□□ □□□□□□□□□□□	business level,□□□□□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□□□	■ 人材紹介事業における営業経験 ■ 新規サービスの企画・展開に携わったご経験 ■ マネジメント経験 ■ 人材紹介事業における求職者のカウンセリング経験 ■ 外国人材紹介サービスにおける営業経験 ■ その他外国人に関連するサービスや業務に携わったご経験 ■ ビジネスで使えるレベルの英語もしくは他の外国語力
□□□□□□□□□□□□□ / □□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□(□□□□□□□□□□□□□□□□□)
□□□□□□□□□□	東京都新宿区西新宿
□□□□□□□□□□□□□□□□□	就業時間：9:30～18:30（休憩1時間）
□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□	契約期間：期間の定めなし 試用期間：あり / なし（3カ月） 就業時間：9:30～18:30（休憩1時間） 休日：土日、祝日、その他夏季・年末年始休暇あり 残業：あり / なし（月平均30時間） 社会保険：健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険 その他：1年間の変形労働時間制の適用有。 業務の都合により、勤務時間（始業、終業時刻）変更の可能性有。 国籍は問いません。
□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□/□□□□□□□□□	応募背景 日本語学校運営のノウハウを生かし、労働者に対する、オンラインを用いた日本語やビジネスマナーの新規教育サービスを展開中。今回、更なる事業の拡大の為に、教育と人材紹介をセットにしたサービスを構築する為、新たに人材紹介チームを立ち上げる。 当社における新規事業としての、外国人材紹介サービスの立ち上げ業務として、下記の業務を中心にお任せ致します。 教育に付加価値を置く、新しい外国人材紹介サービスの企画・展開を主導頂きます。 新規事業の立ち上げ期の為、事業を作っていく経験を積むことができます。また、事業の成長とともに、ご自身のキャリアの発展にもつながっていく環境です。外国人材の受け入れは、日本としての社会課題であり、これからの未来を作っていく重要な事業に携わっていくことができます。 ■ 求人募集企業の開拓業務 ■ メンバーマネジメント（3～5名程度） ■ サービスの企画業務 求める人物像 ■ 不確実な状況の中でも、自分で考え、行動を起こしていける方 ■ 論理性をお持ちの方 ■ 物事を自分ごととして捉えてコミットできる方
□□□□□□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□/□□□□□□□□□□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□□□□□□□

global harmony