Recruit Information

インバウンドの不動産営業

□□□□□□□ ¥400,000 ～ □□□□□□□□□□□□□□□□: □□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□:
tokyo JOB CODE : 8746-0

□□□□□□□ □□□□□□□□□□	business level
□□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□□	日本語、中国語の対応が可能。
□□□□□□□□□□□□ / □□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□(□□□□□□□□□□□□□□□□□□)
□□□□□□□□□□	東京都中央区銀座2-6-7明治屋銀座ビル5階
□□□□□□□□□□□□□□□□□□	水日休み。フレックス制、コアタイム10時～15時
□□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□	給与は経験を考慮して決定。賞与は歩合。手数料売り上げの６％ 固定給が少なく歩合率が高いコースもあり
□□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□/□□□□□□□□□	世界最古のオークションハウスであるサザビーズと、弊社がどのような関係であるかですが、サザビーズは1744年にイギリスで発祥し、もともとは当時高価なものであった古本から始まっております。そこから高価な絵画や宝石等、取り扱うようになり、そのお客様たちから、サザビーズでも不動産を取り扱ってほしいという強い思いから、「サザビーズインターナショナルリアルティ」が1976年に発足しました。フランチャイズではありますが、地域によって不動産の売り方やルールが違いますので、原則、各地域・各国に1社のみとなっております。 サザビーズインターナショナルリアルティが、アジアに展開しようとした際、一番初めに目を付けたのが日本です。今から9年前、日本へサザビーズが来た際に誰もが知るような大手もぜひ提携したいと手を挙げたのですが、数十社の中から弊社を選んでいただきました。 今では72の国と地域で1000のオフィスを展開し、当社リストサザビーズインターナショナルリアルティは日本、ハワイ、フィリピン・シンガポール・香港・タイの6ヶ国で展開しております。（今後インドネシア、ベトナム展開予定） 弊社「リスト」自体は、今から28年前、1991年5月に横浜からスタートした会社です。代表は北見尚之と申しまして今後インバウンドの事業を加速したいと考えております。 サザビーズのブランドとネットワークを使って日本の優良な不動産を世界に発信していくスタッフを募集しております。皆様とお会いできるのを心待ちにしております。
□□□□□□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□/□□□□□□□□□□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□
□□□/□□□□□□□□□□□□□□ □□/□□□□□□/□□□□□□□	□□□□□□□□□/□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□

□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□□ : □□□□□□□□□□□□□□(□□□□□□□□□□□□□□□□□□)

□□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□
□□□
□□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□
□□□□□□ →

JOB CODE 8746-0

□□□□□□□□□□□□□□□□□□