Recruit Information

自主性が発揮できるオフィス仲介営業職（土日休み）

□□□□□□□ ￥250,000 〜 □□□□□□□□□□□□□□□□: □□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□:
tokyo JOB CODE : 18108-0

□□□□□□□ □□□□□□□□□□□	business level,intermediate level,□□□□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□□□	日本語は日常会話レベル以上が望ましい。 不動産営業経験者、法人営業経験者、コミュニケーション力が高い方、長く働いてくれる方を歓迎します。
□□□□□□□□□□□□□ / □□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□(□□□□□□□□□□□□□□□□□□)
□□□□□□□□□□	東京都港区新橋3-26-3会計ビル7階 新橋駅まで２分の働きやすいオフィスです。
□□□□□□□□□□□□□□□□□□	平日9:00~18:00 土日祝休み 夏季休暇、年末年始休暇あり（当社年間カレンダーによる）
□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□	給与に諸手当及び固定残業代45時間分65100円を含む。 個人売上に応じてのインセンティブ、貢献に対する報奨金など賞与にてお支払いします。
□□□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□/□□□□□□□□□	初めは基礎研修後に先輩社員に同行して仕事の進め方を学びます。 わからないことは気軽に聞ける環境です。 しかし、すべてが与えられるのではなく、自ら学んだり、自ら動いて新しいビルオーナー様やテナント様を探す新規開拓営業も大切です。その積み重ねとしっかりとしたアフターフォローにより信頼を獲得し、あなたの”ファン”を増やしていきましょう。
□□□□□□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□,□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□□	□□□/□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□□□□
□□□/□□□□□□□□□□□□□□□ □□/□□□□□□/□□□□□□□	□□□□□□□□□/□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□,□□□□□□□□□□□□□□□□□□/□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□,□□□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□,□□□□□□□□□□□□□□□□□□□